

Zagubiony przedsiębiorca : brutalnie szczery przewodnik po świecie startupów / Rand Fishkin. – Gliwice, copyright © 2019

Spis treści

WPROWADZENIE	
Start-upowe cheaty	7
 ROZDZIAŁ 1.	
Prawda Cię wyzwoli (od mnóstwa gównianych sytuacji)	19
 ROZDZIAŁ 2.	
Dlaczego w świecie start-upów tak bardzo nie cierpi się usług (i dlaczego powinieneś podchodzić do tego inaczej)	35
 ROZDZIAŁ 3.	
Najwybitniejsi założyciele nie robią tego, co kochają — oni urzeczywistniają wizję	53
 ROZDZIAŁ 4.	
Uważaj na zwroty	65
 ROZDZIAŁ 5.	
Niedaleko pada jabłko od jabłoni	73
 ROZDZIAŁ 6.	
Nie pozyskuj finansowania z niewłaściwych powodów lub od nieodpowiednich ludzi	93
 ROZDZIAŁ 7.	
No więc postanowiłeś poprosić zupełnie obcych ludzi o miliony dolarów	103
 ROZDZIAŁ 8.	
Możesz założyć start-up należący do najlepszych 5 procent, ale się na tym nie wzbogacić	113
 ROZDZIAŁ 9.	
Skalowalne marketingowe koła zamachowe są lepsze niż hakowanie wzrostu	123
 ROZDZIAŁ 10.	
Prawdziwe wartości nie ułatwiają zarabiania (przynajmniej w krótkim okresie)	141

ROZDZIAŁ 11.	
Żyj życiem swoich klientów i opiniodawców (tak start-upy chodzą na skrót)	165
ROZDZIAŁ 12.	
Świetne produkty rzadko bywają „minimalnie satysfakcjonujące”	179
ROZDZIAŁ 13.	
Czy powinieneś szybko sprzedać swój start-up? Cóż, raczej tak	195
ROZDZIAŁ 14.	
Jeśli awansować można tylko na menedżera, to wszyscy mamy p*****e	209
ROZDZIAŁ 15.	
Wrażliwość ≠ słabość	221
ROZDZIAŁ 16.	
Samoświadomość to źródło olbrzymiej siły	235
ROZDZIAŁ 11.	
Koncentracja	249
POSŁOWIE	
Ściągaj na przyszłość	283
Podziękowania	294
Przypisy	299