

Siła nawyku : dlaczego robimy to, co robimy i jak można to zmienić w życiu i biznesie / Charles Duhigg. – Warszawa, copyright © 2014

Spis treści

Wstęp do polskiego wydania	9
Wstęp. Kuracja nawykowa	15
Część 1. NAWYKI JEDNOSTEK	29
1. Pętla nawyku: jak działają nawyki	31
2. Zachcianki mózgu: jak wykształcić nowe nawyki	67
3. Złota Zasada zmiany nawyku: dlaczego zachodzi transformacja	105
Część 2. NAWYKI SKUTECZNYCH ORGANIZACJI	149
4. Kluczowe nawyki albo ballada o Paulu O'neillu: które nawyki są najważniejsze	151
5. Starbucks i nawyk sukcesu: kiedy siła woli staje się automatyczna	189
6. Siła kryzysu: jak liderzy tworzą nawyki wskutek wypadków i planowania	225
7. Target wie, czego chcesz, zanim ty sam się o tym dowiesz: kiedy firmy przewidują nawyki (i nimi manipulują)	269
Część 3. NAWYKI W SPOŁECZEŃSTWIE	313
8. Kościół w Saddleback i bojkot autobusów w Montgomery: jak powstają ruchy społeczne	315
9. Neurologia wolnej woli: czy jesteśmy odpowiedzialni za własne nawyki?	355
Załącznik. Przewodnik po sposobach wykorzystania zawartych tu pomysłów	393
Podziękowania	407
O źródłach	411
O autorze	413