

**Mistrzowskie domykanie transakcji : klucz do zarabiania pieniędzy w sferze profesjonalnej sprzedaży / Brian Tracy. – Gliwice, copyright © 2024**

Spis treści

|                                                                           |            |
|---------------------------------------------------------------------------|------------|
| <b>Wprowadzenie</b>                                                       | <b>9</b>   |
| Rozdział 1. Rozwijanie osobowości skutecznego sprzedawcy                  | 15         |
| Rozdział 2. Psychologia finalizowania transakcji                          | 58         |
| Rozdział 3. Jak radzić sobie z obiekcjami?                                | 88         |
| Rozdział 4. Najefektywniejsze techniki finalizowania transakcji, część I  | 117        |
| Rozdział 5. Najefektywniejsze techniki finalizowania transakcji, część II | 149        |
| Rozdział B. Jak podwoić własną efektywność i dochody?                     | 185        |
| <b>Zakończenie</b>                                                        | <b>219</b> |
| <b>O autorze</b>                                                          | <b>221</b> |

oprac. BPK